

## FINANCIACIÓN

# Emmergia: capital riesgo para pequeñas empresas

Muchos negocios pretenden expandirse, pero no cuentan con la financiación necesaria para llevarlo a cabo. Lo que necesitan es el apoyo del inversor privado.

## EXPANSIÓN. Madrid

Carlos Mata empezó su andadura empresarial hace siete años con la promoción de Negocenter, un centro empresarial de Madrid. "Este año quería abrir un nuevo centro en la capital y a medio plazo expandirme por toda España, pero el problema residía en que no tenía la financiación suficiente para hacerlo. Por eso me puse en contacto con Emmergia, que es una empresa dedicada a financiar negocios en desarrollo".

"A partir de ahí, ellos se encargaron de dividir mi empresa en dos partes: una patrimonial y otra explotadora de centros. Tras analizar la empresa, conseguimos inversores privados que compraron el 40% de la compañía por 3 millones de euros (500 millones de las antiguas pesetas)".

## Un gran inversor

"Buscábamos personas que estuviesen implicadas en el negocio y que disfrutasen con el trabajo que hacían, y al final los encontramos", explica Carlos Mata dueño de Negocenter. Esta compa-

## Proyectos en los que colabora la compañía

Empresa	Objetivo	Inversión	Salida
Frío-Frío: Almacén frigorífico en Corredor del Henares y en Mercado con concesión administrativa.	Capital Desarrollo para la transformación a frío de almacenes de seco.	Cerrada primera fase de € 2 mill. de inversión mediante ampliación de capital 30%. Segunda fase ampliable hasta € 18 mill.	Pacto de recompra a los 5 años contra una TIR del 15% contra garantías accionariales.
Medisoft: Implantación y desarrollo de software de diagnóstico médico.	Capital expansión para financiar actividad comercial en el sector salud, hospitales de <300 camas.	€ 150 mil, vía recompra participación del 25-35% y ampliación capital.	Planteable pacto de recompra por parte de gestor único.
Servinfo: Consultoría e implantación de sistemas de información para PYMES.	Capital expansión para desarrollar más rápido su actividad principal por toda España.	€ 600 mil vía recompra participación del 20% y ampliación capital.	Pacto de recompra a partir del cuarto año con un TIR del 10%.
Busicenter: Gestión de Centros de Negocios.	Búsqueda de inversores y promotores para la extensión de la red de centros a nivel nacional.	€ 3 mill. de inversión vía ampliación de capital.	Vía rentabilidad anual por dividendo.

ña ha desarrollado un plan para ampliar su negocio hasta los 15.000 metros cuadrados, el triple de la extensión actual.

"Éste es un claro ejemplo de los proyectos que en este momento llevamos a cabo", asegura Eduardo González, uno de los socios de la entidad de capital riesgo Emmergia. Su labor consiste en asesorar a las pymes en la búsqueda de inversores y financiación. "Además, reali-

zamos operaciones de refinanciación y reestructuración de pasivos, liquidez en venta de participaciones minoristas, así como compra venta de empresas y participaciones mayoritarias".

Ahora Emmergia está colaborando en seis proyectos nuevos. Un ejemplo de ellos es Cibernet, una empresa sevillana dedicada a la consultoría e implantación de sistemas de información para pymes.

Este negocio necesitaba capital para desarrollar más rápido su actividad por toda España. "Emmergia diseñó también en el 2003 una operación de *lease-back* (una forma de financiar a largo plazo, a través de una recompra por parte del inversor) y encontró al socio adecuado para llevarlo a cabo lo que facilitó una financiación de 400.000 euros.", explica Pablo Martí, el segundo socio de la compañía.

## SOLUCIONES

## Caja Es marcha sistema

## EXPANSIÓN. Madrid

Caja España ha tado un nuevo especial de cob tarjeta de crédito todo tipo de em comercios y prof les. Mediante est ción, diseñada p España, HP y Pr las empresas pue tegrar todas sus raciones comer con un sistema de online. Este se permite mayor ra seguridad y ahor costes, tanto oper como administrati

## Necesidades

La primera caja de rros de Castilla y realizará las trans nes con tarjetas d dito a través de agenda electrón conexión inalám un dispositivo de llado por Proconsi.

Con esta iniciati profesionales y p pueden gestiona negocios, lo que le mite ser más com vos, impulsando la vidad económica regional como nac Para llevar a cabo operación el usuar lo tiene que dispon una agenda elect

SI ESTO TE DUELE, LLAMA AL MÉDICO